

# Traum von der SB-Bäckerei

von Bernhard Remmers

In dem kleinen Ladengeschäft am Osnabrücker Rosenplatz duftet es nach frischen Brötchen und süßem Gebäck. Von den drei kleinen Tischen am Fenster geht der Blick hinaus auf den neu gestalteten Platz mit seinem roten Straßenbelag. Sevim Koc mag den Standort ihrer „Back-Insel“ mitten in einem der lebendigsten Stadtteile Osnabrücks.



36

Wenn sie gerade nicht Teigrohlinge in den Gärschrank schiebt oder Brötchen belegt, dann ist auch Zeit für eine Tasse Kaffee mit den Kunden an einem der Tische. Die Back-Insel ist zum Treffpunkt für viele Nachbarn am Rosenplatz geworden, nachdem Sevim Koc ihr Geschäft im April 2010 eröffnet hat. Ab früh morgens um 4 Uhr ist sie die erste in dem Backshop, bereitet die erste Ladung Brötchen vor. Die Wohnung der Familie Koc liegt gleich um die Ecke, nur wenige hundert Meter von der Back-Insel entfernt. Damals vor gut zwei Jahren hatte Sevim Koc bei einem Gang durch das Viertel zusammen mit ihrem Mann Ahmet gesehen, dass die einstige Eisdiele ausgeräumt wurde. Ein Makler stellte den Kontakt zum Hausbesitzer her: „Noch am selben Tag haben wir uns geeinigt“, berichtet die zierliche Frau.

## Den eigenen Traum erfüllt

Vor 39 Jahren wurde Sevim Koc in Osnabrück geboren. Ihre Eltern waren 1969 auf der Suche nach Arbeit aus der Türkei nach Osnabrück gekommen. Der Vater war unter anderem bei Karman. Nach dem Besuch der

Berufsbildenden Schulen am Schölerberg fand Sevim Koc Arbeit bei „Ihr Platz“, später bei IKEA in Osnabrück. „Doch mein Traum war es schon lange, etwas mit einer Bäckerei oder Küche zu machen“, erzählt Koc. „Und hier am Rosenplatz fehlte es an einer SB-Bäckerei.“

Hilfe beim Start bekam sie vom Unternehmen Bäckerei Brinker GmbH in Herne, das auch die ersten tiefgefrorenen Rohlinge lieferte. Die Großbäckerei aus dem Ruhrgebiet sorgte für die fachliche Schulung der Jungunternehmerin. Ihr Ehemann unterstützt sie bis heute in kaufmännischen Angelegenheiten. Das nötige Eigenkapital für den Start in die Selbstständigkeit konnte die Familie zur Verfügung stellen. Die Ware bezieht Sevim Koc heute neben Brinker von weiteren Lieferanten. „Wir sind nicht gebunden“, betont sie.

## Baustelle als Belastungsprobe

Kurz nach dem Start wartete auf die Gründerin bereits die erste große Bewährungsprobe. Drei Wochen nach der Eröffnung kamen die Bauarbeiter und rissen den in

die Jahre gekommenen Rosenplatz auf. „Drei Monate lang mussten meine Kunden sogar über einen Holzsteg in den Laden balancieren“, berichtet Koc. Die Parkplätze vor der Tür waren blockiert, Autofahrer scheuten genervt den teilweise gesperrten Rosenplatz. Insgesamt dauerten die Bauarbeiten vor der Ladentür fast zwei Jahre. „Wenn wir das hier nicht mit ganzem Herzen machen würden, dann hätten wir damals längst aufgegeben“, sagt Koc. Endlich im Juli dieses Jahres wurde der frisch gestaltete Platz wieder komplett freigegeben. Vor der Tür der Back-Insel schnitt Oberbürgermeister Boris Pistorius das symbolische Band durch. Und Sevim Koc spendierte Kuchen für die vielen Gäste an diesem Festtag. Seitdem ist der Umsatz deutlich gestiegen. Leute aus der Nachbarschaft holen morgens Brötchen, mittags besorgen sich Studenten auf dem Weg zur Uni hier einen kleinen Imbiss, Schüler der benachbarten Rosenplatz-Schule kaufen zusammen mit ihren Eltern ein. Einige Gäste kommen sogar täglich und frühstücken an einem der Tische in der Back-Insel. Sevim Koc ist zufrieden mit der wirtschaftlichen Entwicklung. Vor allem aber freut



Beliebter Treffpunkt am Rosenplatz: Sevim Koc ist in Osnabrück geboren und hat türkische Wurzeln. 2010 eröffnete die junge Frau eine Discount-Bäckerei.

sie sich über „die vielen Menschen, ich hier kennengelernt habe“. Silvester hat sie deshalb mit einigen Kunden in ihrer SB-Bäckerei gefeiert.

### Ausbau ist geplant

Mittlerweile wird viermal in der Woche frische Ware geordert. Besonders beliebt sind Brote mit Dinkel und die belegten Croissants. Drei Mitarbeiter unterstützen Sevim Koc, die sich Zuhause auch um die beiden Söhne (13 und 15 Jahre) kümmert. Manchmal wird es in dem kleinen Laden am Rosenplatz zwischen Kaffeehaustischen und Warentheke so eng, dass Kunden an der Tür einen Moment warten müssen. Deshalb will die Unternehmerin das Geschäft weiter ausbauen und ihren Gästen zusätzliche Sitzplätze anbieten. Stolz zeigt die Inhaberin auf die Aufkleber des Gesundheitsamtes an der Tür, die der SB-Bäckerei eine hervorragende Sauberkeit bescheinigen. „Mir gefällt einfach die besondere Atmosphäre mit den Menschen hier in meiner Back-Insel“, sagt Sevim Koc, lächelt und verschwindet hinter der Theke, um für neue Kunden frische Brötchen zu belegen. ■



## IHK-Serie: Gründung durch Migranten

Erfolgreiche Unternehmen mit Migrationshintergrund beleben die regionale Wirtschaft. Rund 17 % der neu gegründeten Einzelunternehmen werden in Niedersachsen von ausländischen Staatsangehörigen gegründet. Wir möchten Ihnen in unserer Serie Unternehmer mit Migrationshintergrund und deren Firmen vorstellen.

Alle Texte und Informationen:  
[www.osnabrueck.ihk.de/migration](http://www.osnabrueck.ihk.de/migration) ■

# DAILY 4 YOU

**4 JAHRE LEASEN AB 295 €/MONAT<sup>1</sup>**

**4 JAHRE WARTUNG<sup>2</sup>**

**4 JAHRE GARANTIE<sup>3</sup>**

**4 FLEXIBLE LAUFLEISTUNGEN**

**OHNE ANZAHLUNG!**



**ALLES INKLUSIVE BEIM DAILY4YOU LEASING:**

- ◆ AUSWAHL: aus allen Daily Motor-Varianten
- ◆ FLEXIBEL: Laufleistungen 20.000, 30.000, 40.000 oder 50.000 km/Jahr
- ◆ SERVICE: 4 Jahre Wartung inklusive<sup>2</sup>
- ◆ SICHER: 4 Jahre Garantie inklusive<sup>3</sup>



**DER NEUE DAILY**  
GEBAUT FÜR EINEN SUPERHELDEN

**IVECO**  
[www.iveco.de](http://www.iveco.de)

1) Freibleibendes Angebot der Iveco Capital – ein Vendorprogramm der BNP Paribas Lease Group S.A./ Deutschland, gültig bei Kauf eines Fahrzeuges Daily 35S und Finanzierungszusage bis 31.12.2012, vorbehaltlich positiver Bonitätsprüfung bis 31.12.2012. Bsp.: mtl. Leasingrate 295 € (zzgl. gesetzl. MwSt.) bei Laufleistung von 20.000 km/Jahr und Laufzeit von 48 Monaten. Nur bei teilnehmenden Iveco Händlern. Nicht kombinierbar mit anderen Aktionen. Abb. unverbindlich. Angebot vorbehaltlich Druckfehler und Irrtümer. 2) Angebot bezieht sich auf Wartungs- und Reparaturvertrag M. Es gelten die allgemeinen Geschäftsbedingungen für Wartungs- und Reparaturverträge der Iveco Magirus AG. 3) Garantieverlängerung auf insgesamt 4 Jahre. Es gelten die allgemeinen Geschäftsbedingungen der Iveco Garantieverlängerung.

## Iveco West Nutzfahrzeuge GmbH

Fürstenauer Weg 103 • 49090 Osnabrück • 0541 962600

Angeschlossene Vertragspartner in Ihrer Nähe finden Sie unter:  
[www.iveco-west.de](http://www.iveco-west.de)